

Spezialkreditinstitut für kurz-, mittel- und langfristige Export- und Handelsfinanzierungen mit Hauptsitz in Frankfurt am Main



Bei der AKA erwarten Sie neben einem leistungsbezogenem Gehalt attraktive Sozialleistungen wie z. B.

- Betriebliche Altersversorgung
- Zuschuss zum BVV
- Zuschuss zum Fitnessstudio
- Jobrad-Leasing-Angebot
- pme Familienservice
- Babbel-Account
- Angebot zum mobilen Arbeiten

Mehr erfahren unter www.akabank.de/karriere

Sie sind interessiert?

Wenn Sie dem Anforderungsprofil entsprechen, freuen wir uns, Sie kennenzulernen. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (in deutscher Sprache) mit Gehaltswunsch sowie frühestmöglichem Eintrittstermin an folgende E-Mail-Adresse: bewerbung@akabank.de



Kontakt: Astrid Barac
Head of Human Resources
Telefon: 069/29891-165
Große Gallusstraße 1-7
60311 Frankfurt

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unsere Abteilung Export & Agency Finance eine/n

Export Trade Finance Spezialisten (m/w/d)

Ihre Rolle bei der AKA

- » Als Kredit-Manager spielen Sie eine Schlüsselrolle in unserem zukunftsorientierten Team und sind verantwortlich für die Anbahnung, Verhandlung und den Abschluss von Bestellerkrediten
- » Sales Leads generieren: Sie finden vielversprechende Kreditmöglichkeiten und bauen wertvolle Geschäftsbeziehungen auf
- » Execution: Sie entwickeln Kreditanträge und -dokumente, die unsere internen Standards erfüllen
- » Client Relationship Management: Sie pflegen langfristige Kundenbeziehungen und sorgen für eine erstklassige Betreuung unserer Klienten im In- und Ausland
- » Teamarbeit mit Power: Sie arbeiten Hand in Hand mit unseren internen Expertenteams für Risikomanagement, Recht, Compliance und Portfoliomanagement, um eine reibungslose Abwicklung sicherzustellen

Ihr Profil

- » Bachelorstudium mit Schwerpunkt Finanzierung (BWL, VWL, Wi-Ing., Wirtschaftsrecht)
- » Produkt Know-how bei staatlich versicherten Finanzierungslösungen
- » Erfahrung im Vertrieb bzw. Key Account Management

Ihre Stärken

- » Kommunikation auf Expertenniveau: Sie besitzen exzellente Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch sowohl schriftlich als auch mündlich
- » Kundenversther: als kompetenter Verhandlungspartner verstehen Sie die Bedürfnisse unserer Kunden und führen erfolgreich Geschäfte zum Abschluss
- » Verhandlungskünstler: Sie besitzen das Talent, lukrative Chancen zu erkennen und Geschäftsabschlüsse zu verhandeln
- » Teamspirit: Sie lieben es, im Team zu arbeiten und sind ein entscheidender Faktor für unseren gemeinsamen Erfolg