

VERSTÄRKTE GESCHÄFTSFÜHRUNG DER AKA

Stabilität in bewegten Zeiten und Bündelung von Expertise in einer zukunftsorientierten Struktur



Geschäftsführung – Origination, Portfolio Management and Treasury

Dr. Nadja Marschhausen Markt



Geschäftsführung – Strategy and Development





Geschäftsführung – Risk, Finance and Governance

Frank Zimmermann Marktfolge



VERMESSUNG WELTWIRTSCHAFTLICHER RAHMENBEDINGUNGEN

Strukturbrüche führen zu massiven weltwirtschaftlichen Herausforderungen – Pandemie, Russland-Ukraine-Krieg, Klimawandel und digitale Transformation

Rohstoffpreishausse: Gewinner und Verlierer von höheren Energieund Agrarpreisen Inflation durch knappe Ressourcen auf Rekordniveau getrieben Internationales Zinsniveau steigt und damit höhere Finanzierungskosten für Kreditnehmer

Kapital auf Suche nach sicherem Hafen, 1:1 bei EUR-USD-Parität Konjunktureinbußen insbesondere in Europa und China, aber **auch Chancen** durch Nachfrageverschiebungen

Welthandel: Suche nach alternativen Handelspartnern mit Blick auf Länder sowie Wirtschaftssektoren und veränderte Lieferketten

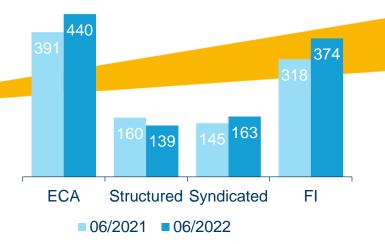




GESCHÄFTSENTWICKLUNG DER AKA-KERNPRODUKTE

Neugeschäftsvolumen erneut über guten Vorjahreszahlen

Gesamtentwicklung (Mio. EUR)



Abschlussvolumen von insgesamt

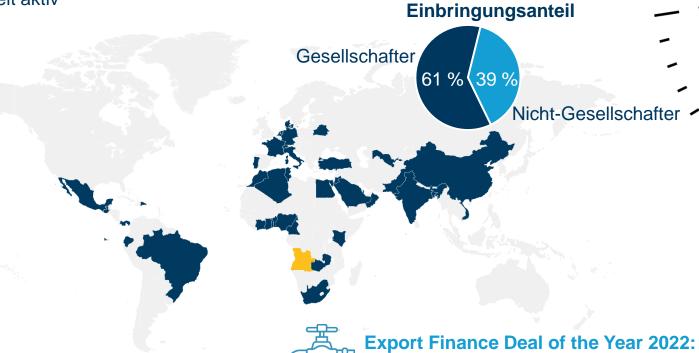
1.116 Mio. EUR

bedeutet +8 % zum Vorjahr und ein weiteres Rekordhalbjahr



KREDITABSCHLÜSSE 2022

Weltweit aktiv





The Bita drinking water supply project





BESONDERHEITEN DES KREDITGESCHÄFTS

Sicherheitenstruktur konstant auf sehr gutem Niveau

Das **Brutto-Obligo** inkl. Reservierungen ist gegenüber dem Vorjahr um 432 Mio. EUR

gestiegen.

76 % des Portfolios sind durch ECAs besichert.

Das **Netto-Obligo**

inkl. Reservierungen steigt dabei um 143 Mio. EUR.





RUSSLAND-UKRAINE-KRIEG

Potenzielle Auswirkungen auf die AKA

Kennzahlen (in Mio. EUR)	Brutto-Obligo		Sicherheiten		Netto-Obligo	
	28.02.	30.06.	28.02.	30.06.	28.02.	30.06.
Russland	400	335	304	244	97	91
Belarus	103	88	91	80	13	8
Ukraine	45	18	37	18	8	1
Gesamt	548	441	431	342	117	100

Die fälligen Zins- und Tilgungsleistungen wurden bisher überwiegend fristgerecht erbracht.

Die Restlaufzeiten des Bruttoobligos weisen einen Schwerpunkt im mittelbis langfristigen Bereich auf.

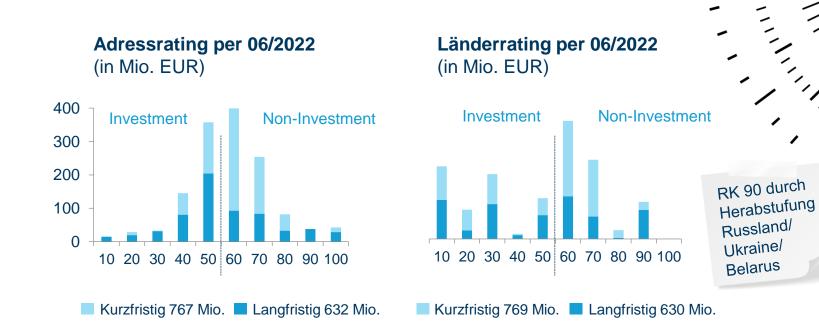
Aktueller Stand: Gegenüber der Erstanalyse im Februar hat sich das betroffene Teilportfolio von 117 Mio. EUR **auf 88,4 Mio. EUR** reduziert.





BESONDERHEITEN DES KREDITGESCHÄFTS

Portfolio-Struktur stabil



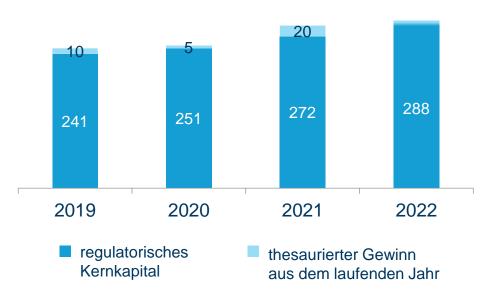




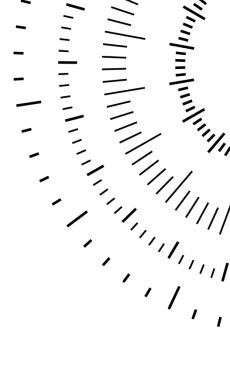
EIGENMITTEL

Entwicklung des regulatorischen Kernkapitals und thesaurierten Gewinns

Kernkapital/-quote 06/2022: 288 Mio. EUR & 16,3 %

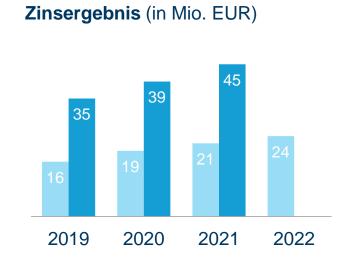






ERTRAGSLAGE

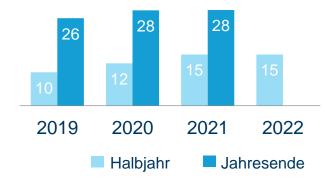
Stabiles Operatives Ergebnis bei verbessertem Zinsergebnis



Jahresende

Halbjahr

Operatives Ergebnis (in Mio. EUR)



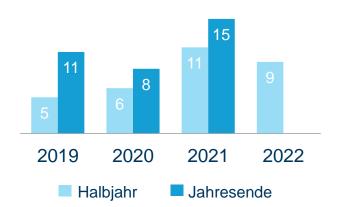


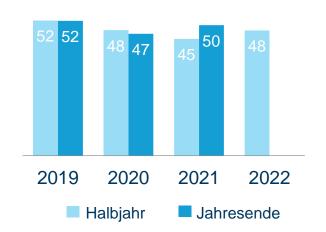
ERTRAGSLAGE

Ergebnis nach Steuern leicht unter Vorjahr und Kosten im Zielkorridor

Ergebnis nach Steuern (in Mio. EUR)

Cost-Income-Ratio (in %)









REFINANZIERUNGSPARTNER IN DEUTSCHLAND





Bestandskunden



Neukunden

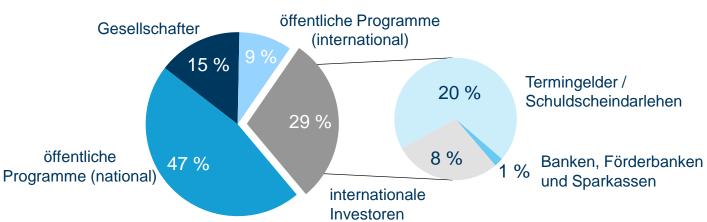


REFINANZIERUNGSMIX

Das Geschäftsmodell der AKA sorgt für eine stabile Refinanzierungsstruktur

2/3 aller Refinanzierungen mit **1:1 Bezug** zu den zugehörigen Transaktionen

Seit Beginn der Aktivitäten im Bereich der kapitalmarktnahen Refinanzierungen Ende 2016 mehr als **800 Mio**. **EUR** (ca. 150 Mio. EUR p.a.) an Mitteln eingeworben







70 JAHRE AKA - TREASURY IM LAUFE DER ZEIT

Meilensteine: vom Finanzwesen zum Treasury

Zahlungsverkehr



1. AKA Investors' Meeting



2014

Aktive Markt-Risiko-Steuerung



Ausbau internationale Investoren



2020

1952



2009

1. Geld- & Kapitalmarkt- aktivitäten



2016

Ausbau Aktivitäten am Kapitalmarkt



2018

Treasury wird zur eigenen Abteilung



2022

Kapitalmarktabschlüsse über 800 Mio. EUR



70 JAHRE AKA - TREASURY IM LAUFE DER ZEIT

Ausblick und Zukunftsideen

Produkte



2023 (€

Refinanzierungsprodukte und ESG

Partner







Visibilität





Ausweitung Kontrahenten für überjährige Aufnahmen





DIGITALISIERUNG

SmaTiX – operativ etabliert



Gestiegene Nachfrage nach kleinvolumigen Exportfinanzierungen zeigt sich im aktuellen Anfragevolumen von über 700 Mio. EUR. Dies bedeutet eine Steigerung von 80 % zum Vorjahr.



Eine positive Dynamik auch bei den Kreditabschlüssen: Dieses Jahr konnten bereits **doppelt so viele** Abschlüsse wie im gesamten Jahr 2021 verzeichnet werden.



Exporteure direkten
Zugang und
6 Gesellschafter
haben SmaTiX in ihre
breite Produktpalette
eingebettet. Somit wird
die Kunden- und
Exportexpertise der
vertrauten Berater ergänzt
um die innovative AKADigitallösung.

Aktuell besitzen ca. 200



DIGITALISIERUNG

Agile Umsetzung der gestiegenen Kundenerwartungen steht bei der AKA im Fokus

0 0 0 0 1

"Gedeckter Forderungsankauf"

befindet sich als Produkt-Ergänzung für das Portal aktuell im Proof of Concept. Einige Gesellschafter, Euler Hermes und Exporteure sind involviert.



Hauseigene **eKYC- Lösung** wird in der
AKA für sämtliche
Risikoklassen genutzt.
Der Prozess wird so
beschleunigt und die
Datengualität erhöht.



tradeteq
ermöglicht der AKA die
Digitalisierung im
Sekundärmarktbereich
kollaborativ weiter zu
entwickeln und
potenziell die

Reichweite zu erhöhen.

Die Partnerschaft mit



Esg -Die AKA als zukünftiger Begleiter ihrer Kunden im **Transformationsprozess** aka EUROPEAN EXPORT + TRADE **AKA Investors' Meeting 2022**

ENVIRONMENT, SOCIAL, GOVERNANCE

Die AKA nimmt die Herausforderung an



Bereits 2021 hat die AKA gemeinsam mit der Frankfurt School of Finance and Management ein digitales ESG-Assessment entwickelt.



Das im letzten Jahr publizierte **ESG-Positionspapier** der AKA wird einem jährlichen Review unterzogen, um Commitments. Inhalte und Engagements kritisch zu reflektieren und kontinuierlich weiterzuentwickeln.



Um die gute
Marktdynamik zu
reflektieren, wird ein
Proof of Concept für
eine Form von
"Nachhaltiger
Refinanzierung"
angedacht, welche die
Portfolioanforderungen
der AKA widerspiegelt.



NEUVERMESSUNG BIETET CHANCEN FÜR DIE AKA

AKA mit Kernkompetenz und Krisenerfahrung für die Vermessung der Risiken

Energietransformation:
Die Suche nach alternativen
Energielieferanten und
-formen mit neuen technischen
Verfahren benötigt Finanzierungen.

Paradigmenwechsel in der Rohstoffversorgung zur Schaffung strategischer Versorgungssicherheit.

Veränderte Risiken bieten neues Geschäftspotenzial und **neues Ertragspotenzial**.

